

## جریان رو به رشد همکاری‌های خارجی در صنعت قطعه



احمد رضا رعنائی

نایب‌رئیس انجمن تخصصی صنایع همگن، نیرومحرکه و قطعه‌سازی کشور

امروز دنیا به سمت رقابتی شدن پیش رفته است و در امر تولید نیز کسانی می‌توانند بمانند که حرفی برای گفتن داشته باشند. این‌رو در صنعت قطعه کشور صنعتگرانی که بتواند الزامات و استانداردهای موردنیاز شرکت‌های خودروساز خارجی را در تولید قطعات رعایت و تامین کنند می‌توانند راه ورود خود را به

زنجیره تامین این شرکت‌ها هموار کنند و در بخش OEM خودروسازان تامین قطعه داشته باشند. ورود به زنجیره تامین جهانی موقعیت مطلوبی است که موجب تحول در واحدهای تولیدی داخلی می‌شود.

با توجه به توانمندی‌هایی که صنعت قطعه در این عرصه دارد تعدادی از قطعه‌سازان برای تولید قطعات خودروهایی جدید در حال بستن قرارداد با طرف‌های خارجی برای تامین قطعات خودروهایی جدید هستند. بی‌شک امسال روند قرارداد با قطعه‌سازان با سرعت بیشتری ادامه خواهد داشت و به‌مرور قراردادهای برای تولید خودروهایی جدید بین قطعه‌سازان و شرکای جدید و نیز شرکت‌های خارجی برای دستیابی به سهم موردنظر در بحث داخلی‌سازی به امضا خواهد رسید.

برای تولید قطعات موردنیاز سال ۹۶ مشکل خاصی وجود ندارد و پیش‌بینی می‌شود برخی موانع و مشکل این صنعت مانند نقدینگی در دولت دوازدهم با جریان مالی بهتر حل‌وفصل شود. امروز موقعیت برای ورود فناوری‌های جدید و روزآمد در صنعت قطعه فراهم شده و بازسازی خطوط تولید در واحدهای قطعه‌سازی و افزایش هماهنگی‌ها برای انعقاد قراردادهای خارجی در این صنعت آغاز شده است و مشکل چندانی جز کمبود نقدینگی وجود ندارد.

در روند همکاری‌های جدید، واحدهایی که از فناوری‌های روزآمد برخوردار هستند وارد فاز همکاری با هم‌تایان بین‌المللی خود شده‌اند اما بی‌تردید مشارکت و همکاری‌ها از آن تولیدکنندگانی است که ضمن توانمندی بالا و روزآمدی خطوط تولید، محصولاتشان نیز از هزینه تولید کمتر و با قیمت رقابتی‌تر تولید و عرضه شود. امروز در دنیای صنعت کیفیت و قیمت حرف اول را می‌زند و صنعتگران ایرانی باید به این مهم توجه ویژه داشته باشند.

همچنین با گسترش همکاری و انتقال فناوری و ماشین‌آلات جدید به‌تدریج سایر قطعه‌سازان نیز می‌توانند با مشارکت با شرکت‌های بزرگ داخلی وارد چرخه تولید خودروهایی جدید شوند و سهم خود را در تولید خودروهایی جدید تثبیت کنند.

## دیدگاه

### تقویت توان مالی صنعت قطعه و تامین نیازهای جدید خودروبی



ابوالقاسم آرزو

کارشناس صنعت قطعه

امروز باید تمام متولیان امر تولید و صنعت در کنار یکدیگر کمک کنند صنعت خودرو مسیر توسعه خود را طی کرده تا زمینه سرمایه‌گذاری در این صنعت بیش از گذشته فراهم شود. با کاهش بهره‌های بانکی که نقش مهمی بر هزینه تولید در این بخش دارد، امکان رقابت و صادرات بهتر قطعه‌سازان ایرانی را با دنیا فراهم می‌کند. تورم، کمبود نقدینگی و بدهی معوقه بانک‌ها که هر سال جریمه و بهره آن افزایش می‌یابد باعث از دست رفتن سرمایه در گردش قطعه‌سازان شده و آنها را با چالش‌هایی مواجه کرده است.

اگر بخواهیم صنعتی مقتدر در حوزه خودروسازی داشته باشیم باید صنعت قطعه کشور نیز در اوج قدرت قرار گیرد تا بتواند ضمن همکاری و رقابت با هم‌تایان خارجی، حضور پررنگی در بازارهای صادراتی داشته باشند.

انعقاد قراردادهای و گسترش همکاری‌های خودروبی و حضور قطعه‌سازان در زنجیره تامین، تولید و طراحی محصولات جدید مشترک می‌تواند در ارتقای قطعه‌سازان داخلی نقش موثری داشته باشد و آنها را همراه با صنعت روز دنیا کند. البته تقویت توان مالی و پرداخت مطالبات و تزریق نقدینگی ضمن اینکه روح تازه‌ای به کالبد قطعه‌سازی کشور می‌دمد در گسترش همکاری خودروسازان با قطعه‌سازان نیز تاثیر خواهد داشت.

در وضعیت موجود، هرگونه ضعف در صنعت قطعه موجب امتناع از همکاری با قطعه‌سازان داخلی و جهت‌گیری خودروسازان به تامین قطعات از شرکت‌های خارجی خواهد شد که با سیاست‌ها و برنامه‌های وزارت صنعت، معدن و تجارت در تضاد خواهد بود.

در سال‌های اخیر سود بالای تسهیلات، مالیات‌ها و پرداخت نشدن مطالبات معوق، توان مالی قطعه‌سازان را کاهش داده که بی‌تردید با بهبود فضای کسب‌وکار، رفع موانع تولید، جذب سرمایه‌گذاری و توسعه همکاری‌ها این صنعت می‌تواند دوباره به روزهای پربرونق خود بازگردد.



### در بررسی «گسترش صنعت» از شرایط خودکفایی سوپاپ در کشور مطرح شد

# اعتماد، شرط خودکفایی قطعات داخلی

فاطمه امیراحمدی

car@sanatnewspaper.com

سال ۹۲ سالی سنگین و پرآلتهاب برای صنعتگران و تولیدکنندگان بود به طوری که امیدها معطوف به سال ۹۳ شد اما زمزمه‌ها حاکی از آن بود که سال ۹۳ سالی به مراتب سخت‌تر از سال ۹۲ خواهد بود اما سیاست‌های اندیشیده شده آرام‌آرام در سال ۹۴ خود را نشان داد و نتایج آن در سال ۹۵ به بار نشست؛ زمانی که مذاکرات و گفت‌وگوهای پرتنش سیاست‌مداران امور خارجه، نفس‌ها را به شماره انداخته بود.

اگرچه گفت‌وگوها با هر عنوانی که از سوی موافقان و مخالفان نام‌گذاری شود، آرمانی نبود اما باعث شد مشتاقان اقتصادی زیادی متوجه ایران و بازار آن شوند. امروز اگر آنها برای فعالیت می‌آیند، با این سرفصل گفت‌وگوها آغاز می‌شود که همکاری به شرط مشارکت خواهد بود. فضای باز سیاست‌های بین‌المللی تاثیر مستقیمی روی بخش اقتصاد کشور گذاشت و باعث شد تولیدکنندگان دوباره روزهای پرمشغله را تجربه کنند.

صنعت قطعه با ورود خودروهایی جدید به دنبال سهم بیشتری در تامین قطعات در میدان رقابت با هم‌تایان خارجی خود تلاش‌های خود را آغاز کرد که توسعه و گسترش واحدهای تولیدی نتایج این تلاش‌هاست. برخی تولیدکنندگان بزرگ به این سمت هدایت شدند تا در بخش تولید قطعات، کشور را به خودکفایی صددرصدی برسانند و به دنبال تحقق این امر افتتاح فازهای جدید آغاز شده است.

### ۳ قرارداد خارجی سوپاپی

مجید پیراسته، مدیر یکی از کارخانه‌های صنعت قطعه که در سال گذشته از فرصت‌های به‌دست آمده استفاده کرده و فاز سوم خط تولید سوپاپ را راه‌اندازی کرد، در گفت‌وگو با گسترش صنعت گفت: بیشتر ماشین‌آلات این بخش (فاز سوم) نو و روزآمد بوده و مربوط به سال ۲۰۱۵ و ۲۰۱۶ میلادی هستند. لازم به یادآوری است برخی تجهیزات نیز در کارخانه موجود بوده

در چند سال گذشته کشور به‌لحاظ اقتصادی و سیاسی روزهای پرچالشی را پشت‌سر گذاشت و سال‌های ۹۲ و ۹۳ شاهد اتفاقاتی ناشی از تصمیم‌هایی بود که در سال‌های ۹۱ و ۹۰ رقم خورده بود؛ روزهایی که سایه سنگین آن تمام بخش‌های کشور را دربر گرفته بود. دیدگاه‌ها درباره روند کار دولت یازدهم بسیار متفاوت است اما کسی نمی‌تواند تردیدی نداشته باشد بحرانی که می‌رفت جبران‌ناپذیر شود یا سیاست‌های اتخاذ شده اگر چه به طور کامل رفع نشده اما مانع ادامه پیشرفت مشکلات اقتصادی و سیاسی کشور شد.

که برای راه‌اندازی خط تولید به این بخش منتقل شدند اما می‌توان گفت فناوری در بخش ساخت‌افزایی فاز سوم این واحد تولیدی به‌طور کامل روزآمد است.

وی درباره صادرات سوپاپ‌های تولیدی نیز گفت: هم‌اکنون ۳ بازار صادراتی برای محصولات این واحد صنعتی پیش‌بینی شده که یکی از این بازارها مربوط به برزیل است. این همکاری به مرحله قرارداد رسیده (البته شعبه فولکس واگن آلمان در برزیل است) و در ادامه قرار است کارشناسان این شرکت برای آدیت و ممیزی سیستم کیفیت و ایزو به ایران سفر کنند.

او افزود: مراحل این قرارداد تا ۹۵ درصد به سرانجام رسیده و اقدامات پایانی در حال رسیدگی از سوی دوطرف است. قرارداد دیگر با کشور ایتالیاست که توافق‌ها در بحث قیمت انجام شده و مذاکرات نهایی در حال انجام بوده تا سفارش‌ها داده شود که می‌توان گفت اقدامات لازم درباره این قرارداد صددرصد انجام شده است.

این فعال صنعت قطعه به بازار سوم این واحد تولیدی اشاره کرد و گفت: قرارداد دیگر برای تامین سوپاپ‌های موردنیاز خودروهایی جدید با شرکت سیترون است که برای همکاری اعلام آمادگی کرده‌اند اما این همکاری در مراحل اولیه مذاکره قرار دارد و هنوز توافقی به امضا نرسیده است.

### خودکفایی صد درصدی

پیراسته درباره سوپاپ‌های تولیدی این شرکت نیز گفت: هر نوع سوپاپی از جمله سوپاپ کشتی و نفتکش تا سوپاپ لکوموتیو و خودرو که از سوی مصرف‌کنندگان داخلی سفارش داده شود در این

شرکت تولید می‌شود. او تصریح کرد: این در حالی است که پیش از این سوپاپ‌های موردنیاز این بخش‌ها از ژاپن وارد می‌شد اما با افزایش تولید در این شرکت، کشور به خودکفایی رسید و صددرصد سوپاپ‌ها در این شرکت تولید می‌شود.

همچنین در بخش ژئوترا نیز بخشی از نیاز کشور از ایتالیا و آلمان تامین می‌شد اما سال گذشته این شرکت توانست بخشی از این نیازها را پوشش دهد و برای امسال ظرفیت تولید و خودکفایی صددرصدی در این شرکت وجود دارد. این فعال صنعت قطعه، خودکفایی داخلی را منوط به اعتماد مصرف‌کنندگان دانست و گفت: نکته اساسی در بحث بومی‌سازی اعتماد مصرف‌کنندگان به محصولات داخلی است. امروز بسیاری از مصرف‌کنندگان داخلی نمونه‌ای در اختیار دارند و تاکنون اعتراضی به کیفیت محصولات وجود نداشته است.

او یادآور شد: تولید سوپاپ خودرو در کشور برای تمام مدل‌هایی است که سفارش‌گذاری شده اما برای برخی مدل‌ها مانند سوپاپ ال ۹۰ که در داخل برای خط تولید تقاضا وجود ندارد و تمام نیاز خط تولید از خارج تامین می‌شود، سوپاپ به شکل سی‌کی‌دی در یک مجموعه کامل وارد می‌شود از این‌رو محصولات این واحد تولیدی تنها سوپاپ‌های موردنیاز بازار لوازم یدکی را پوشش می‌دهد.

وی در پاسخ به این پرسش که سوپاپ‌های کدام خودروها برای خط تولید از داخل تامین می‌شود، گفت: پژو ۲۰۶، هایما ۷، سمند، پرشیا و در بخش وانت‌ها برای مدل آریسان و... به‌عنوان

تک‌سورس صد درصدی تامین سوپاپ هستیم که در ادامه می‌توان به شرکت‌های سازه‌گستر، سایکو و مگاموتور نیز اشاره کرد. وی درباره تامین سوپاپ خودروهایی جدید نیز گفت: هنوز مذاکره‌ای برای خودروهایی پژو ۲۰۸، ۲۰۸ و ۳۰۱ انجام نشده زیرا هنوز خط موتورسازی آنها در داخل راه‌اندازی نشده است.

### پیش‌بینی افزایش ۲۰ درصدی تولید سوپاپ

پیراسته در پاسخ به این پرسش که آیا این شرکت ظرفیت تولید تمام سوپاپ‌های موردنیاز داخل اعم از خط تولید و بازار را دارد، گفت: هم‌اکنون در حال توسعه بخش‌های مختلف خود در زمینه ماشین‌آلات و تجهیزات و تامین مواد اولیه هستیم. و توسعه آنها از برنامه‌های این شرکت است. همچنین در سال ۹۵ هم‌زمان با افزایش تیراژ تولید خودروسازان ۵۰ نیروی انسانی به کادر این شرکت افزوده شد تا خط تولید قوی‌تر از گذشته فعالیت خود را ادامه داده و بتواند تمام نیاز داخل را پوشش دهد. الزام ما براساس قراردادهای منعقد شده، پوشش تمام نیاز خودروسازان است زیرا در مدل‌های گفته شده، واردات سوپاپ انجام نمی‌شود.

وی درباره ظرفیت تولید سوپاپ ساوه گفت: سال گذشته ماهانه یک میلیون و ۴۰۰ هزار سوپاپ تولید شد که امسال ۲۰۰ هزار سوپاپ به سید تولید این شرکت افزوده خواهد شد بنابراین این شرکت ماهانه یک میلیون و ۶۰۰ هزار سوپاپ تولید خواهد کرد که پیش‌بینی می‌شود یک میلیون و ۳۰۰ هزار سوپاپ برای خط تولید خودروساز و ۳۰۰ هزار سوپاپ نیز در اختیار نمایندگی‌هایی مانند ایساکو و سایر شرکت‌های سرویس‌دهنده برای خدمات پس از فروش باشد.

پیراسته در پایان گفت: این شرکت هم‌اکنون با دراختیار داشتن ۳ فاز تولید آمادگی دارد تمام نیازهای داخل را در بحث سوپاپ تامین کند به شرط آنکه مشتری داخلی به تولید ملی و بومی اعتماد داشته باشد.

### قیمت انواع خودروهای داخلی و وارداتی

نام خودرو	قیمت نمایندگی (تومان)	قیمت بازار (تومان)
هیوندای ولستر. ۶ ایریگ ۲۰۱۶	۱۲۴/۵۷۰/۰۰۰	ناموجود
هیوندای النترا ۲۰ نیوفیس کامل ۲۰۱۷	۱۴۷/۲۲۶/۰۰۰	۱۴۸/۰۰۰/۰۰۰
هیوندای سوناتا ال اف. کامل با رادار ۲۰۱۷	۱۶۱/۲۵۸/۰۰۰	۱۶۸/۰۰۰/۰۰۰
هیوندای توسان ۲۰۱۷ - کامل نیوفیس + اتوپارک	۱۹۴/۹۵۰/۰۰۰	۱۹۴/۰۰۰/۰۰۰
هیوندای سانتافه دی‌ام. کامل نیوفیس. اتوپارک ۲۰۱۷	وارداتی	۳۴۲/۰۰۰/۰۰۰
کیا پیکانتو ۲۰۱۷	.....	۸۵/۰۰۰/۰۰۰
کیا ریو صندوقدار ۲۰۱۶	۱۰۹/۸۵۰/۰۰۰	۱۱۴/۰۰۰/۰۰۰
کیا ریو هاج یک - کامل ۲۰۱۶	۱۰۹/۸۵۰/۰۰۰	۱۱۵/۰۰۰/۰۰۰
کیا اسپریتج کامل ۲۰۱۷ نیوفیس	۱۸۹/۰۰۰/۰۰۰	۱۹۱/۰۰۰/۰۰۰
کیا اپتیما جی‌اف کامل ۲۰۱۷ - اتاق جدید جی‌تی‌رادار	وارداتی	۲۰۰/۰۰۰/۰۰۰
کیا سورتنو اتاق جدید ۲۰۱۶ کامل ۲۰۱۷ + اتوپارک	وارداتی	۳۴۲/۰۰۰/۰۰۰
تویوتا یاریس هاج یک ۲۰۱۶	۱۵۰/۰۰۰/۰۰۰	۱۴۶/۰۰۰/۰۰۰
تویوتا یاریس صندوقدار ۲۰۱۶	۱۶۲/۰۰۰/۰۰۰	۱۵۵/۰۰۰/۰۰۰
تویوتا کروالا جی‌ال‌آی کامل ۲۰۱۶	۳۳۹/۰۰۰/۰۰۰	۳۶۰/۰۰۰/۰۰۰
تویوتا کمری هیبرید ایکس‌ال‌ای مدل ۲۰۱۶	۰۰۰/۰۰۰/۲۰۵	۲۰۷/۰۰۰/۰۰۰

نام خودرو	قیمت نمایندگی (تومان)	قیمت بازار (تومان)
سمند سورن ای‌ال‌ایکس توربو. ۵۸۲۰۲	۳۸/۷۹۳/۰۰۰	۴۲/۰۰۰/۰۰۰
دنا با موتور ای‌اف ۷	۴۲/۶۸۰/۰۰۰	۴۳/۹۰۰/۰۰۰
پژو ۲۰۵ اس‌ال‌ایکس. کد ۲۲۰۰۹	۳۱/۳۸۱/۰۰۰	۳۱/۹۰۰/۰۰۰
پژو پارس اتوماتیک. ای‌ال‌ایکس	۴۵/۳۳۰/۰۰۰	۵۲/۵۰۰/۰۰۰
پژو ۲۰۷ جدید	۴۲/۰۵۱/۰۰۰	۴۴/۳۰۰/۰۰۰
پژو ۲۰۶ صندوقدار وی‌ا. کد ۲۷۴۳۰	۳۸/۸۴۹/۰۰۰	۳۸/۴۰۰/۰۰۰
رنو کیچر ۲۰۱۷	۱۰۹/۹۸۱/۰۰۰	۱۱۷/۰۰۰/۰۰۰
سوزوکی ویترا اتومات کلاس ۹	۱۴۶/۹۸۱/۰۰۰	۱۴۳/۰۰۰/۰۰۰
هایما اس ۷ کامل اتوماتیک	۹۴/۹۸۱/۰۰۰	۸۱/۴۰۰/۰۰۰
سایا ۱۵۱ اس‌ای	۱۹/۳۱۴/۰۰۰	۱۹/۰۰۰/۰۰۰
تیبا ۲- هاج یک ای‌ایکس (تنوع رنگ)	۲۷/۷۱۸/۰۰۰	۲۷/۶۰۰/۰۰۰
چانگان سی‌اس ۳۵ (مونتاژ) - اتوماتیک	۶۵/۹۹۰/۰۰۰	۶۶/۵۰۰/۰۰۰
کیا سراتو ۲۰۰۰ - اتوماتیک	۹۱/۰۷۸/۰۰۰	۹۲/۷۰۰/۰۰۰
برلیانس اچ ۳۲۰ - اتوماتیک	۵۱/۸۶۲/۰۰۰	۵۴/۰۰۰/۰۰۰
برلیانس اچ ۳۳۰ - اتوماتیک	۵۴/۳۴۶/۰۰۰	۵۴/۰۰۰/۰۰۰